

## Utilizare prețuri de vânzare maximale

### Posibilități:

1. preț maximal înregistrat la valoarea nominală (preț fixat la nivel de lună);
2. preț maximal exprimat prin procente de adaos (adaos fixat la nivel de lună).

**Caz 1.** Utilizarea prețului maximal nominal este calea simplă. Este memorat la nivel de lună și poate fi introdus sau modificat direct în macheta de articole de stoc. La închiderea de lună, dacă luna următoare este nouă, atunci se transferă și prețurile maximale. Prețul maximal nominal apare ca o coloană separată pe factura de vânzare, cu posibilitatea de listare a valorii facturi la preț maximal.

**Caz 2.** Permite evidențierea prețului maximal prin procente de adaos maxim aplicate la prețul de înregistrare sau de achiziție al mărfii din stoc.

Această metodă permite prețuri maximale diferite la nivel de lună, în funcție de prețul de achiziție sau înregistrare contabilă. Pentru situația în care toate firmele din lanțul comercial (de la producător/importator până la vânzătorul en detail) împart un adaos fix exprimat în procente, se pot obține următoarele informații:

- câte % adaos a preluat furnizorul de marfă (rezultă deci câte % au fost cedate pentru vânzările următoare) ;
- câte % adaos sunt disponibile până la prețul maximal;
- câte % adaos poate prelua firma, în ideea de a realiza profit concomitent cu cedarea spre client a unui % adaos stimulat, în situația în care clientul nu poate depăși la vânzare procentul maxim de adaos acceptat prin lege.

### Enunțul problemei:

Pe factura de intrare, pe lângă prețul de vânzare al furnizorului, este specificat și prețul maximal de vânzare cu amănuntul.

Cerințele sunt următoarele:

1. să se memoreze prețul maximal pentru a fi listat pe facturile de vânzare;
2. să se identifice numărul de procente reținute de furnizor;
3. să se poată stabili prețuri de vânzare către veriga următoare din lanțul comercial folosind %adaos comercial astfel încât:
  - să se realizeze profit controlat;
  - procentele cedate către următoarea verigă să fie atractive din punct de vedere.

Articolele de stoc din nomenclator au următoarele setări speciale:

**Articole de stoc**

Denumire:

Isire

Date generale | Alte caracteristici | Preturi diverse

1-Tip pret vanzare  
 - unic  
 - multiplu

Pretul in valuta este:  
 In moneda: USD    La banca: BA  
 12.04.2001  
 28500 lei

Pret de referinta (prestabilit)     Compensat ? Da

Pret maximal lunar

Adaos pt. formare pret maximal cu amanuntul  %

La ce aplic %adaos pentru formare pret maximal:  
 - aplicat la PU inreg  
 - aplicat la PU achiz

Adaos implicit pt. formare pret amanunt la NIR:  %

Rotunjire  
 xxxxxxx.  
 xxxxxx0.  
 xxxxx00.  
 xxxx000.  
 xxx0000.  
 xx00000.  
 x000000.

Preturi multiple

4	Categorie pret	Tip categorie	Lei sau %adaos	Valuta	Implicit	% din Implicit
	Pret pentru en gros	%adaos la PU inreg.	15			
	Pret de farmacie	%adaos la PU inreg.	30			

categoria de pret speciala folosita pentru a obtine preturi de vanzare dinamice    15% adaos pt. aceasta categorie de pret    domeniul de aplicare %    % pentru pret maximal cu amanuntul

Fig.1

\*Tip preț vânzare = multiplu

\*Preț maximal lunar = 0 (este neinteresant în cazul de față)

\*Adaos pt.formare preț maximal cu amănuntul = marja comercială stabilită de legiuitor

\*La ce aplic %adaos pentru formare preț maximal = - aplicat la PU înreg.

S-a ales „aplicat la PU înregistrare”, deoarece marfa recepționată va avea următoarele caracteristici:

- preț achiziție = prețul furnizorului
- preț înregistrare = preț de referință = preț maximal – TVA – Adaos maximal (%procent maxim);

Deci prețul de înregistrare va stoca prețul de referință; prețul maximal cu amănuntul va fi calculat ca preț înregistrare + % adaos maxim + TVA;

În macheta de intrări de la furnizor a fost introdusă și coloana de preț maximal, în care se va introduce prețul maximal de pe factura furnizorului. În această situație, după ce se completează în grila facturii toate liniile cu toate datele se poate trece la completarea recepției.

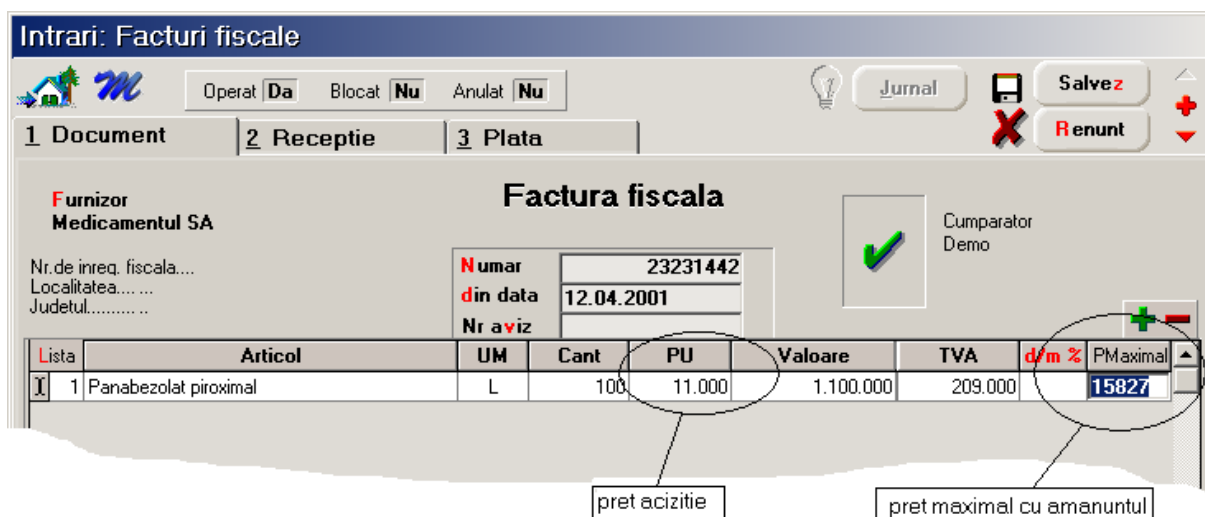


Fig.2

Tipul contabil de intrare în stoc, chiar dacă este înregistrare de en gros, trebuie setat cu opțiunea „conține diferențe de preț”.

În final, trebuie apăsat butonul „Preț înregistrare” din grila articolelor recepționate. Pentru toate articolele care au introdus „%adaos pt. formare pret maximal” se va calcula automat prețul de înregistrare = prețul de referință, pornind de la prețul maximal de pe factura în jos.

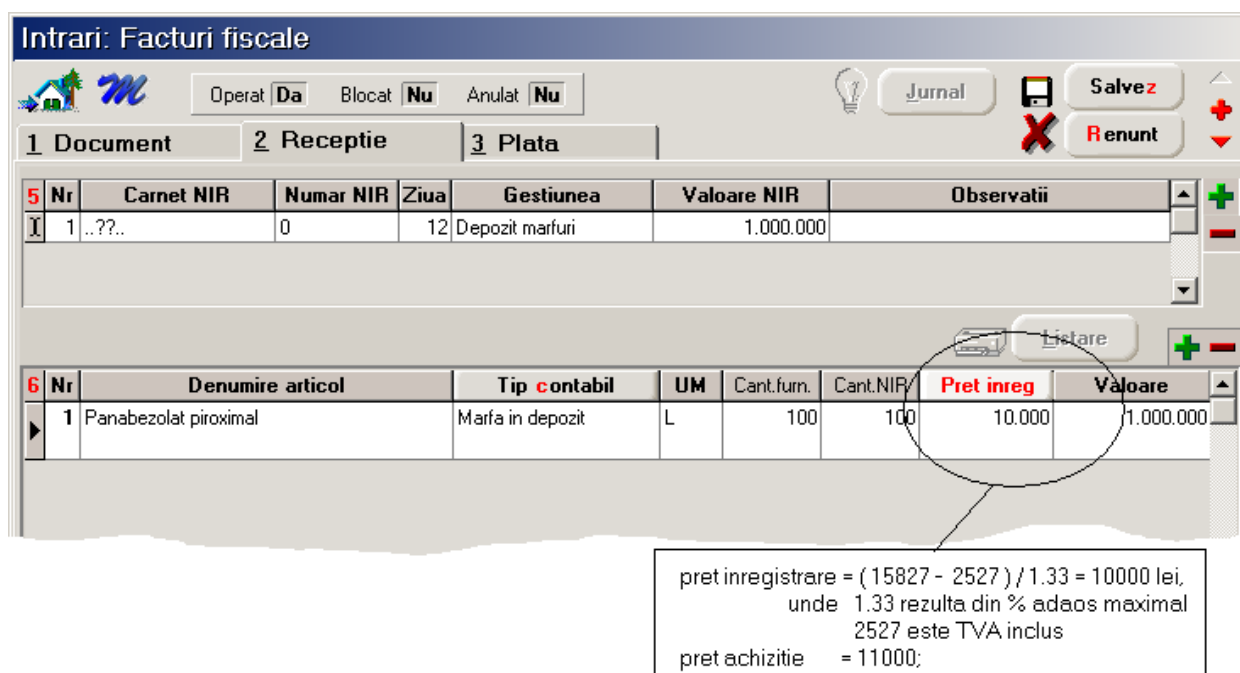


Fig.3

Pe lista recepției există o coloană nouă denumită „adaos invers”. În această coloană va apărea adaosul reținut de furnizor.

În momentul vânzării se va putea opta pentru o categorie de preț, după caz, astfel încât prețul de vânzare se va compune pornind de la prețul de înregistrare la care se vor aplica procentele de adaos comercial specificat în grila prețurilor multiple.

La alegerea articolului pe macheta de ieșiri, după specificarea categoriei de preț, procentul de adaos la vânzare va apărea pe coloana „+/-(%)\”, exact procentul de adaos caracteristic categoriei de preț specificată ( în cazul de față „Prețuri en gros”).

The screenshot shows a software interface for creating a fiscal invoice. The window title is "Iesiri: Facturi fiscale". At the top, there are buttons for "Operat" (Da, Blocat, Nu), "Anulat" (Nu), "Jurnal", "Livrare", "Salvez", "Listare", and "Renunt". Below this, there are tabs for "1 Document", "2 Livrare", and "3 Incasare". The main area displays "Factura fiscala" for client "Star srl" with a total amount of "Sold:-1.751.832.955 lei". The invoice number is "Nr 24" and the date is "Data 13 Aprilie 2001". A table lists an item "Panabezolat piroximal" with a unit price of "0" and a TVA rate of "15%". Two callouts are present: one pointing to the "PU dest" button, stating "buton pentru formarea pretului de vanzare din pret inregistrare + adaos vanzare", and another pointing to the "15%" in the TVA column, stating "adaos la vanzare care se va aplica la pret inregistrare = pret de referinta" and "acest procent este adus de mecanismul de preturi multiple!".

Fig.4

După completarea facturii cu toate liniile și rezolvarea livrării (moment în care prețurile de înregistrare sunt clare) se poate acționa butonul „PU dest”.

Pe factură va fi listat și prețul maximal calculat pornind de la prețul de înregistrare = preț referință, la care se adaugă adaos maxim și TVA:

- preț maximal =  $10000 * 1.33 * 1.19 = 15827$ .